

Hesketh Henry

Rechtliche Rahmenbedingungen für
Deutsche Unternehmen in Neuseeland

November 2020

1. Überblick

- Politisches u. Rechtssystem
- Markteinstieg/Firmengründung
- Vertragsrecht
- Vertriebsvereinbarungen
- Produkthaftpflicht
- Bauwirtschaftliche Aspekte

2. Politisches System

- Parlamentarische Demokratie
- Einkammerparlament mit 120 Sitzen
- Wahlsystem vergleichbar mit Deutschland
- Keine Bundesländer

3. Rechtssystem

- Unabhängige Justiz – keine Korruption
- Gerichtsinstanzen – Supreme Court, Court of Appeal, High Court, District Court
- Spezialisierte Gerichte – Employment Court, Environment Court
- “Common Law” plus Gesetze – z.ß. Companies Act, Personal Property Securities Act, Fair Trading Act, Commerce Act, Building Act, Employment Relations Act, Accident Compensation Act, u.s.w.
- Mediation/Arbitration



4. Markteinstieg/Firmengründung

- Direktverkauf, Vertreter oder eigene Präsenz
- Tochtergesellschaft/Subsidiary
 - “Local Director”
 - Limited Liability Company – GmbH
 - Board of Directors (Vorstand u. Aufsichtsrat)
- Companies Act 1993
- Körperschaftssteuer – 28%
- MwSt 15%

4. Markteinstieg/Firmengründung (Forts.)

- Zweigniederlassung/Branch of Foreign Company
 - “Carrying on business in New Zealand”
 - Anforderungen
 - Lokale “authorised person”
- Anti-Money Laundering (AML)
- Weitere Bestimmungen
 - Einreise / Visa
 - Overseas Investment Office

5. Vertragsrecht

- Schriftliche Vereinbarung maßgebend
- Detaillierte Bestimmungen (Contracts & Commercial Law Act 2017)
- Terms and Conditions of Trade (T's & C's) – AGB's
- Eigentumsvorbehalt/PPSR
- Bürgschaften
- Anwendbares Recht/Gerichtsstand



6. Produkthaftung

- Product Liability
- Warranties / Produktgarantien
- Consumer Guarantees Gesetz
- Fair Trading Gesetz
- Indemnities
- NZ Building Code/Standards NZ/Building Act

7. “Distributor” Verträge

- Inhalt der Verträge ist frei vereinbar
- Individuelle Anpassung
- Hauptpunkte – Vertragsdauer, Wirkungsbereich (Territory), Anwendbares Recht u. Gerichtsstand, Eigentumsvorbehalt, Mindestumsatz, Verkaufsziele, u.s.w.
- Beendigung des Vertrags

8. Initiativen/Neue Gesetze

- Hersteller und Lieferanten von Baumaterial – Vorschriften über Produktinformationen
- The Building (Building Products and Methods, Modular Components and Other Matters) Amendment Bill
- Construction Accord Transformation Plan – Kooperation zwischen Staat u. Privatunternehmen
- Construction Procurement Guidelines – der Staat soll u.a. eine fairere Risikoaufteilung einführen
- New Zealand Infrastructure Commission

9. Zum Schluß

- Strategie für dem Markteinstieg Direktverkauf, Vertreter oder Eigenpräsenz
- Sämtliche Verträge den Umständen anpassen
- Lokale Produktstandards überprüfen
- Sonstige “Hausaufgaben”

Fragen?



Erich Bachmann
Partner

Level 14, 188 Quay Street
Auckland 1010, New Zealand

Tel: +64 9 375 8709

Mob: +64 21 827 087

Email: erich.bachmann@heskethhenry.co.nz