



## Joint Venture und M&A in Indien – Drum prüfe, wer sich langfristig bindet!

Es gibt viele Gründe, eine Partnerschaft mit einem indischen Unternehmen einzugehen oder dieses im Rahmen einer M&A Transaktion zu übernehmen. Ein potentieller indischer Partner vereinfacht unumstritten den Marktzugang, bringt Knowhow, verfügt über ein bestehendes Vertriebsnetz und einen ausgebildeten Personalstamm. Insbesondere aber bringt er Kunden, nicht selten das wichtigste Argument für eine Partnerschaft oder Übernahme des indischen Unternehmens.

Daneben sollten jedoch auch die Risiken nicht außer Acht gelassen werden, die sehr vielfältig sein können und bei grenzüberschreitender Kooperation steigen. Auch gilt es, die besonderen Herausforderungen des indischen Marktes zu beachten. Dieses Seminar beleuchtet die typischen Risiken sowie Stolpersteine und zeigt Gestaltungsmöglichkeiten für eine erfolgreiche Partnerschaft oder Übernahme eines indischen Unternehmens auf.

27.11.2018 in Köln | 28.11.2018 in Hamburg | 29.11.2018 in Stuttgart

# Joint Venture und M&A in Indien –

Drum prüfe, wer sich langfristig bindet!

SEMINARSPRACHEN:  
**DEUTSCH  
UND ENGLISCH**

## Agenda

- 09:30 **Registrierung**
- 09:45 **Begrüßung durch die Veranstalter**
- 10:00 **Indiens Wirtschaft vor den Wahlen – aktuelle Daten und Fakten**  
*Barbara Schmidt-Ajayi | Regionalmanagerin Indien/Südasien |  
OAV - German Asia-Pacific Business Association*
- 10:15 **Wichtige Faktoren für den langfristigen Erfolg in Indien:  
Gibt es die ‚richtige‘ Strategie für Indien?**  
*Thomas Breitingner | Senior Manager Business Development | Maier+Vidorno GmbH*
- 10:30 **Roadmap to a successful Joint Venture and M&A Transaction**  
Insights into the Indian Joint Venture and M&A landscape as well as  
elaboration of opportunities and challenges in India as investment destination.  
*Nitin Arora | Partner - Transaction Advisory Services | ASA & Associates LLP*
- 11:00 **Kaffeepause**
- 11:30 **Joint Venture and M&A from a Legal Perspective**  
Welche Risiken schlummern in indischen Unternehmen und warum  
geht es nicht ohne eine rechtliche Due Diligence? Typische Fallstricke  
bei Vertragsverhandlungen und Verträgen.  
*Philipp Dietz | Rechtsanwalt und Partner im Bereich Corporate/M&A |  
Katja Neumüller | Rechtsanwältin im Bereich Corporate/M&A |  
beide Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH*
- 12:15 **Joint Venture and M&A from a Tax and Financial Perspective**  
*Sunil Arora | Partner - Taxation & Practice Head | ASA & Associates LLP*
- 13:00 **Lunch & Networking**

## Joint Venture und M&A in Indien –

Drum prüfe, wer sich langfristig bindet!

---

### Die Experten



**Nitin Arora** ist Leiter der Transaction Advisory Services bei ASA & Associates. Als Experte für M&A ist er spezialisiert auf Private und Strategic Equity Placements, Partnersuche, Business & Regulatorische Bewertungen, Financial Due Diligences, Financial Modelling, Verhandlungen & Vertragsgestaltung für seine Mandanten. Nitin Arora hat branchenübergreifend bei Kauf- und Verkaufstransaktionen beraten und gearbeitet. Seine Expertise im Bereich Financial Due Diligence umfasst Desktop Due Diligence, Mock Due Diligence und Vendor Due Diligences.

[www.asa.in](http://www.asa.in)



**Sunil Arora** leitet die Steuerabteilung von ASA & Associates. Als Experte für internationale Steuern berät er seine Mandanten bei Verrechnungspreisen, Tax Due Diligences, Expatriatesteuern und Unternehmenssteuerplanung, oft unter Einbeziehung der Auslegung bilateraler Steuerabkommen. Sunil Arora hat seine Mandanten in Vertragsverhandlungen ebenso erfolgreich vertreten wie vor Steuer- und Berufungsgremien.

[www.asa.in](http://www.asa.in)



**Philipp Dietz** ist seit 2004 bei der Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH tätig und Partner im Bereich Corporate/M&A. Philipp Dietz ist auf Gesellschaftsrecht, M&A und Joint Ventures spezialisiert und berät seit vielen Jahren als Mitglied des Asien-Teams von Luther bei europäischen Investitionen in Indien, sei es durch einfachen Markteintritt, Akquisition oder im Wege eines Joint Ventures. Philipp Dietz veröffentlicht regelmäßig Beiträge zu aktuellen Rechtsentwicklungen in Indien, die für ausländische Investoren von besonderer Bedeutung sind.

[www.luther-lawfirm.com](http://www.luther-lawfirm.com)

## Joint Venture und M&A in Indien –

Drum prüfe, wer sich langfristig bindet!

### Die Experten



**Katja Neumüller** ist seit 2011 bei der Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH im Bereich Corporate/M&A tätig und hat sich auf die rechtliche Beratung bei grenzüberschreitenden M&A-Transaktionen und Joint Ventures sowie bei internationalen Restrukturierungen u. a. zur Erschließung neuer Märkte spezialisiert mit einem Fokus auf die Asien-Pazifik-Region, insbesondere Indien. Ein Schwerpunkt ihrer Beratung ist die Strukturierung und Koordination von Transaktionen sowie die Vertragsgestaltung und -verhandlung. Neben Vorträgen und Veröffentlichungen zu aktuellen deutsch-indischen Themen organisiert Katja Neumüller als Regionalsprecherin der OAV Young Leaders für die Region NRW regelmäßig Veranstaltungen u. a. auch mit Indienbezug.

[www.luther-lawfirm.com](http://www.luther-lawfirm.com)



**Thomas Breitinger** ist seit 2006 als Senior Manager Business Development für die Maier + Vidorno GmbH in Deutschland und Indien tätig. Die Tätigkeitsschwerpunkte des diplomierten Regionalwissenschaftlers liegen in der Konzeptionierung von Investitionsprojekten für den Aufbau von Vertriebs-, Service- und Produktionsgesellschaften europäischer Unternehmen in Indien. Darüber hinaus leitet er erfolgreich den German-Indian Round Table (GIRT) in Köln und betreut das Netzwerk der M+V Kooperationspartner in Brasilien, Indonesien, Iran und der Türkei.

[www.maiervidorno.com](http://www.maiervidorno.com)



Nach dem Studium „Wirtschafts-sprachen Asien und Management“ war **Barbara Schmidt-Ajayi** während mehrmonatiger Indien-Aufenthalte mit praktischen Fragen unternehmerischer Aktivitäten befasst. Unter anderem war sie als Projekt-Koordinatorin bei der AHK in Bangalore tätig und betreute Geschäfts-Delegationen aus beiden Ländern. Seit Juli 2006 ist Barbara Schmidt-Ajayi beim Ostasiatischen Verein in Hamburg für die Region Südasiens zuständig. Im Rahmen Ihrer Tätigkeit steht sie deutschen Mitgliedsunternehmen bei ihren Aktivitäten in Südasiens beratend zur Seite, organisiert Seminare in Deutschland und Delegationsreisen in die Region.

[www.oav.de](http://www.oav.de)

## Joint Venture und M&A in Indien –

Drum prüfe, wer sich langfristig bindet!

SEMINARSPRACHEN:  
**DEUTSCH  
UND ENGLISCH**

### Anmeldung

Wir bitten um Anmeldung per Email oder Fax bis zum **15. November 2018**.

Die Teilnahmegebühr beträgt € 90,- p. P. zzgl. MwSt. Die Teilnehmerzahl ist begrenzt. Die Veranstaltung findet ab 10 Teilnehmern statt. Wegen des begrenzten Raumangebots empfehlen wir eine zeitnahe Anmeldung.

Bitte haben Sie Verständnis dafür, dass wir bei einer Abmeldung nach dem 20. November 2018 die Kostenumlage in Rechnung stellen müssen.

- für die Veranstaltung am **27. November 2018 in Köln**
- für die Veranstaltung am **28. November 2018 in Hamburg**
- für die Veranstaltung am **29. November 2018 in Stuttgart**

Name | Vorname

Position | Abteilung

Unternehmen



Straße

Postleitzahl | Ort

Telefonnummer

E-Mail

### Veranstaltungsort | Köln

Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH  
Anna-Schneider-Steig 22 | 50678 Köln

### Veranstaltungsort | Hamburg

Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH  
Gänsemarkt 45 | 20354 Hamburg

### Veranstaltungsort | Stuttgart

Luther Rechtsanwaltsgesellschaft mbH  
Augustenstraße 7 | 70178 Stuttgart

### Kontakt

Frau Parboti Maya Bhattacharya  
Tel. +49 221 880 408 18 | Fax +49 221 880 408 11  
E-Mail: p.m.bhattacharya@mv-group.com  
www.maiervidorno.de

**Plus**

- Interesse an einem Einzelgespräch