



# Geschäftspraxis in Korea: Sourcing

Eine Webinarreihe der IHK Korea Desks und der AHK Korea

## Geschäftspraxis in Korea: Sourcing

Korea hat eine hohe Reputation für die Herstellung von hochtechnologisierten Industriegütern und den daran anschließenden After Sales. Unternehmen, die sich für das Thema Einkauf in Korea interessieren, stehen aber immer wieder vor der Herausforderung, den richtigen Hersteller oder Distributor zu finden. Hersteller müssen gescreent werden und spezifische Produktdetails besprochen und validiert werden. Zu den wichtigsten Produkten, die Korea exportiert, gehören zum Beispiel Produkte aus den Bereichen Halbleiter, Automotive, Chemie, Maschinenbau, Schiffbau sowie Telekommunikation. Aber auch im Bereich Elektronische Produkte, Kosmetik und Plastik stehen bei Einkäufern in Korea hoch im Kurs. Das Webinar zeigt auf, wie Sourcing in Korea gelingen kann und welche Stolperfallen es zu vermeiden gilt.

## Datum

30. Oktober 2020, 9:00 Uhr MEZ (Anmeldeschluss: 29. Oktober 2020)

[Anmeldung](#)

## Ablauf

- › Begrüßung und Moderation  
Katrin Lange, Referentin International, IHK Düsseldorf, Korea Desk  
Felix Kalkowsky, Stellv. Geschäftsführer, KGCCI DEinternational (AHK Korea)
- › Einführung in das Thema Sourcing in Korea  
Frank Robaschik, Director/Correspondent Korea, Germany Trade & Invest
- › Unterstützungsmöglichkeiten beim Sourcing durch die KOTRA (Korea Trade-Investment Promotion Agency)  
Hyunchul Yoon, Geschäftsleiter, KOTRA Hamburg
- › Procurement und Sourcing in Korea  
Mark Bültel-Herz, Vice President BASF Business Services Korea, CFO
- › Fragen und Antworten, Erfahrungsaustausch

